

## INFORME COMPARATIVO — FASE 2

# Odoo Community vs Odoo SaaS Enterprise

Análisis detallado de costos, funcionalidades, riesgos y beneficios de cada alternativa para que Comercializadora Mayfen tome una decisión informada sobre cómo abordar la Fase 2 de su transformación digital.

PREPARADO PARA

**Comercializadora Mayfen SPA**

FECHA

**Marzo 2026**

CONTACTO

**Gabriel Vergara**

DOCUMENTO

**Complemento a Propuesta Comercial**

## Contexto

Con la Fase 1 aprobada, Mayfen contará con su plataforma base operativa: fuente única de verdad en PostgreSQL con sincronización automática desde Bingird vía n8n, dashboards ejecutivos en Metabase, Agente Mayfen de atención al cliente 24/7, y Trinity integrado vía API a Bingird para consultas en lenguaje natural y carga de documentos. Esto permite operar con las herramientas actuales potenciadas con IA mientras se evalúa el camino para Fase 2.

## Los 3 Escenarios

RECOMENDADO

### Escenario A Odoo Community

Self-hosted en Oracle Cloud. Sin licencia de software. Facturación electrónica vía SimpleAPI. Control total de datos e infraestructura. Trinity con acceso completo.

COSTO TOTAL 3 AÑOS

**~\$9.200.000**

CLP — inversión + recurrente

INTERMEDIO

### Escenario B Odoo SaaS Standard

Hosting en Odoo Online. Facturación electrónica nativa. Sin acceso a API externa — Trinity no puede conectarse al ERP. Requiere Success Pack obligatorio.

COSTO TOTAL 3 AÑOS

**~\$16.300.000**

CLP — inversión + recurrente

PREMIUM

### Escenario C Odoo SaaS Custom

Hosting en Odoo Online/sh. Facturación nativa + API externa + Studio. Trinity funciona. Requiere Success Pack o Partner certificado.

COSTO TOTAL 3 AÑOS

**~\$22.000.000+**

CLP — inversión + recurrente

## Parámetros de cálculo

**Usuarios Mayfen: 7 | UF (4 marzo 2026): \$39.813 CLP | USD observado: ~\$906 CLP**

Todos los costos en CLP chilenos, redondeados. IVA no incluido salvo donde se indique.

### ⚠ Prerequisito: Verificar disponibilidad de API en Bingird

La integración de Trinity con Bingird (Fase 1) y la extracción automatizada de datos vía n8n requieren que el plan contratado por Mayfen en Bingird disponga de acceso a API. **Desde Wagner Solutions tenemos toda la factibilidad técnica de integración resuelta**, pero necesitamos confirmar con Gabriel que su plan actual de Bingird permite el acceso vía API, o si es necesario gestionar su habilitación antes de iniciar.

## ¿Qué es Cada Opción?

### Escenario A — Odoo Community 18 (Self-Hosted)

Versión open-source y gratuita de Odoo. Se despliega en la infraestructura propia de Mayfen en Oracle Cloud (ya disponible desde Fase 1). Sin costo de licencia. Sin límite de usuarios. Para facturación electrónica chilena, requiere integración con SimpleAPI, ya que el módulo nativo `110n_cl_edi` es exclusivo de Enterprise. Wagner Solutions realiza toda la implementación.

### Escenario B — Odoo SaaS Standard (Enterprise Online)

Versión licenciada alojada en servidores de Odoo. Incluye facturación electrónica nativa con el SII. Costo de **USD \$24.90/usuario/mes** (anual). **El plan Standard NO incluye acceso a External API** — Trinity no puede conectarse al ERP. Para empresas pequeñas, Odoo recomienda contratar un Success Pack de implementación (pagado, separado de la licencia).

### Escenario C — Odoo SaaS Custom (Enterprise Online)

Misma versión Enterprise con plan Custom: **USD \$49.00/usuario/mes**. Incluye todo lo de Standard más: acceso a External API (Trinity funciona), Odoo Studio, multi-company y opción de Odoo.sh. También requiere Success Pack o partner certificado para la implementación.

## El Hallazgo Clave de Este Análisis

### ⊖ Odoo SaaS Standard NO permite API externa

Documentación oficial de Odoo: "Access to data via the external API is only available on Custom Odoo pricing plans. Access to the external API is not available on One App Free or Standard plans." En el plan Standard, **ningún sistema externo puede consultar ni escribir datos en Odoo mediante API**. Trinity queda desconectado del ERP, n8n no puede automatizar contra Odoo, y la única forma de extraer datos sería exportaciones manuales con delay.

## Costos de Implementación — El Costo Oculto del SaaS

Tanto para Standard como para Custom, Odoo requiere implementación profesional. Las opciones son contratar directo con Odoo (Success Packs) o con un partner certificado. Estos costos son **adicionales a la licencia**.

| Opción de implementación               | Horas             | Costo (USD)        | Costo (~CLP)      |
|--|-------------------|--------------------|-------------------|
| Success Pack Standard (Odoo directo)   | 50 hrs            | \$5,950            | ~\$5.391.000      |
| Success Pack Custom (Odoo directo)     | 100 hrs           | \$10,625           | ~\$9.626.000      |
| Partner certificado (estimación Latam) | Variable          | \$8,000 - \$20,000 | ~\$7.2M - \$18.1M |
| Wagner Solutions (Escenario A)         | Proyecto completo | —                  | \$5.600.000       |

### ⚠ Los Success Packs no son opcionales

Si necesitas que alguien configure POS multi-sucursal, inventario con FEFO o contabilidad chilena, el Success Pack es prácticamente obligatorio. El soporte gratuito incluido en la licencia SaaS es solo para dudas operativas por email — **no incluye configuración, migración de datos ni capacitación**.

## Comparativo de Costos — Licencias y Servicios Recurrentes

Todos los costos recurrentes anuales para cada escenario. Los costos de implementación se analizan por separado en la siguiente página.

| Concepto                             | A: Community        | B: SaaS Standard    | C: SaaS Custom      |
|--------------------------------------|---------------------|---------------------|---------------------|
| Licencia Odoo (7 users, anual)       | \$0                 | \$1.895.000         | \$3.729.000         |
| SimpleAPI — Facturación Electrónica  | \$717.000           | \$0 (incluido)      | \$0 (incluido)      |
| Hosting (Oracle Cloud / Odoo Online) | \$480.000           | \$0 (incluido)      | \$0 (incluido)      |
| <b>Total Recurrente Anual</b>        | <b>~\$1.197.000</b> | <b>~\$1.895.000</b> | <b>~\$3.729.000</b> |

COSTO MENSUAL — COMMUNITY

**~\$100.000**

CLP/mes total

COSTO MENSUAL — STANDARD

**~\$158.000**

CLP/mes total

COSTO MENSUAL — CUSTOM

**~\$311.000**

CLP/mes total

## Detalle — Facturación Electrónica vía SimpleAPI (Solo Escenario A)

| API SimpleAPI                | Plan                            | Costo (UF/año) | Costo (~CLP/año)      |
|------------------------------|---------------------------------|----------------|-----------------------|
| API Tributaria (emisión DTE) | Premium — 150.000 consultas/mes | 12 UF          | ~\$478.000            |
| Folios (gestión CAF)         | Estándar — 1.000 consultas/mes  | 6 UF           | ~\$239.000            |
| <b>Total SimpleAPI</b>       |                                 | <b>18 UF</b>   | <b>~\$717.000/año</b> |

## Impacto del Crecimiento en Usuarios

| Cantidad de usuarios | A: Community | B: SaaS Standard | C: SaaS Custom   |
|----------------------|--------------|------------------|------------------|
| 7 usuarios (actual)  | \$0/año      | \$1.895.000/año  | \$3.729.000/año  |
| 15 usuarios          | \$0/año      | \$4.060.000/año  | \$7.991.000/año  |
| 25 usuarios          | \$0/año      | \$6.767.000/año  | \$13.318.000/año |

**Community no cobra por usuario.** Si Mayfen pasa de 7 a 25 usuarios, el costo adicional es \$0. Con SaaS Standard, sube \$4.872.000/año. Con Custom, sube \$9.589.000/año.

### Proyección de Costos a 3 Años

Inversión inicial de implementación más costos recurrentes acumulados. Para B y C, la implementación incluye tanto Wagner Solutions como el Success Pack mínimo de Odoo.

| Período                                 | A: Community        | B: Standard          | C: Custom            |
|---|---------------------|----------------------|----------------------|
| Implementación Wagner Solutions         | \$5.600.000         | \$3.800.000          | \$3.800.000          |
| Success Pack Odoo (implementación SaaS) | \$0                 | \$5.391.000          | \$5.391.000          |
| <b>Total inversión inicial</b>          | <b>\$5.600.000</b>  | <b>\$9.191.000</b>   | <b>\$9.191.000</b>   |
| Año 1 (recurrente)                      | \$1.197.000         | \$1.895.000          | \$3.729.000          |
| Año 2 (recurrente)                      | \$1.197.000         | \$1.895.000          | \$3.729.000          |
| Año 3 (recurrente)                      | \$1.197.000         | \$1.895.000          | \$3.729.000          |
| <b>TOTAL 3 AÑOS</b>                     | <b>~\$9.191.000</b> | <b>~\$16.876.000</b> | <b>~\$22.378.000</b> |

AHORRO DE COMMUNITY VS SAAS CUSTOM A 3 AÑOS

## ~\$13.187.000 CLP

Equivalente a ~\$14.500 USD que Mayfen se ahorra eligiendo Community sobre Custom en un horizonte de 3 años.

### Todas las Opciones vs. Bingird

| Concepto                       | Bingird Actual | A: Community     | B: Standard      | C: Custom        |
|--------------------------------|----------------|------------------|------------------|------------------|
| Costo recurrente anual         | \$9.5M - \$19M | ~\$1.2M          | ~\$1.9M          | ~\$3.7M          |
| Ahorro anual vs Bingird        | —              | \$8.3M - \$17.8M | \$7.6M - \$17.1M | \$5.8M - \$15.3M |
| Meses para recuperar inversión | —              | 4 - 8 meses      | 7 - 15 meses     | 8 - 19 meses     |

**Las tres opciones son enormemente mejores que Bingird**

Incluso el escenario más costoso (Custom) ahorra entre \$5.8M y \$15.3M CLP anuales frente a la situación actual. La pregunta no es "*¿cambio o no cambio?*" — la pregunta es "*¿cuánto quiero ahorrar y cuánto control quiero tener?*"

## Comparativo Funcional — Lo Que Importa para Mayfen

| Funcionalidad                                      | A: Community      | B: Standard          | C: Custom            |
|--|-------------------|----------------------|----------------------|
| POS Multi-sucursal (6-7)                           | ✓                 | ✓                    | ✓                    |
| Inventario con lotes y FEFO                        | ✓                 | ✓                    | ✓                    |
| Contabilidad chilena (I10n_cl)                     | ✓                 | ✓                    | ✓                    |
| CRM + Compras + Contactos                          | ✓                 | ✓                    | ✓                    |
| Facturación electrónica SII                        | Vía SimpleAPI     | Nativa (I10n_cl_edi) | Nativa (I10n_cl_edi) |
| Boleta electrónica desde POS                       | Vía conector      | Nativa               | Nativa               |
| External API (para Trinity y n8n)                  | ✓ Sin restricción | ✗ NO DISPONIBLE      | ✓                    |
| Usuarios ilimitados                                | ✓ Ilimitados      | Pago por usuario     | Pago por usuario     |
| Odoo Studio (personalización visual)               | ✗                 | ✗                    | ✓                    |
| Reportes contables avanzados (F29, Balance 8 col.) | Vía Metabase      | Nativo               | Nativo               |
| Soberanía total de datos                           | ✓ Tu servidor     | Servidores Odoo      | Servidores Odoo      |

## Ecosistema Wagner Hub — Nivel de Integración por Escenario

| Componente Wagner Hub                          | A: Community           | B: Standard | C: Custom        |
|--|------------------------|-------------|------------------|
| Trinity — consultas en lenguaje natural al ERP | ✓ Acceso total         | ✗ Sin API   | ✓ Vía API        |
| Trinity — crear registros / subir documentos   | ✓ Acceso total         | ✗ Sin API   | ✓ Vía API        |
| Metabase — dashboards en tiempo real           | ✓ Directo a PostgreSQL | ⚠ Con delay | ⚠ Vía API + sync |
| n8n — automatizaciones contra Odoo             | ✓ Sin restricción      | ✗ Sin API   | ✓ Vía API        |
| Agente Mayfen — atención al cliente 24/7       | ✓                      | ✓           | ✓                |

### En el Escenario B, Metabase solo accede a datos exportados con delay

Sin API externa, la única forma de alimentar Metabase desde Odoo Standard es mediante exportaciones manuales (CSV). Esto genera **datos con delay**, requiere intervención humana o scripts frágiles, y no permite dashboards que reflejen el estado actual del negocio. Es un parche, no una integración.

## Continuidad del Servicio — Análisis de Riesgos

Una preocupación legítima al elegir self-hosted es: ¿qué pasa si algo falla? Analizamos los riesgos reales versus los percibidos para que la decisión se base en datos, no en suposiciones.

### RIESGOS BAJOS — NO DEBERÍAN PREOCUPARTE

**RIESGO BAJO**

**Estabilidad de Oracle Cloud**

Oracle OCI tiene un SLA formal de **99.95% uptime** (~4.4 horas de downtime máximo al año). En cuentas Pay As You Go, las instancias **no están sujetas a la política de reclamación por inactividad** — eso solo aplica a cuentas puramente Always Free.

**RIESGO BAJO**

**Odoo Community en producción**

Odoo Community 18 es software maduro con miles de instalaciones en producción. Los problemas documentados son de empresas con 100-400+ usuarios concurrentes. Mayfen con **7 usuarios y 200 SKUs** está muy lejos de esos umbrales.

**RIESGO BAJO**

**PostgreSQL como base de datos**

PostgreSQL es la base de datos de Apple, Instagram, Spotify y la NASA. Correctamente configurada, es una roca. Para la escala de Mayfen, no es un punto débil.

**RIESGO BAJO**

**Capacidad del servidor**

Oracle Always Free ofrece hasta **4 cores ARM + 24 GB RAM**. Para 7 usuarios de Odoo + Metabase + n8n + agentes AI, es más que suficiente. La mayoría de instalaciones Odoo de ese tamaño corren con la mitad de esos recursos.

### RIESGOS REALES — MANEJABLES CON BUENAS PRÁCTICAS

**MANEJABLE**

**Tú eres el SLA**

Si el sistema falla un sábado a mediodía, Wagner Solutions responde. **Mitigación:** monitoreo automatizado 24/7 con alertas inmediatas. Plan de recuperación documentado con tiempos definidos.

**MANEJABLE**

**Actualizaciones de versión**

Odoo SaaS se actualiza solo. En self-hosted, actualizar de v18 a v19 requiere migración manual. **Mitigación:** no es obligatorio actualizar inmediatamente; se planifica y cotiza como servicio puntual.

**MANEJABLE**

**Seguridad y parches**

En SaaS, Odoo parchea automáticamente. En self-hosted, se requiere mantener actualizado el stack. **Mitigación:** automatización de parches de seguridad via cron + monitoreo.

**MANEJABLE**

**Single point of failure**

Una sola instancia en un solo data center. **Mitigación:** backups automáticos cada 6 horas en Object Storage externo. Tiempo de recuperación: menos de 1 hora.

## Estrategia de Backups y Monitoreo — Escenario A

La continuidad del servicio en self-hosted no depende de la suerte — depende de la preparación. Esta es la estrategia que Wagner Solutions implementa como parte del despliegue en producción.

|   |  |
|---|--|
| <p><b>Backup PostgreSQL Automático</b></p> <p>Cron job ejecuta pg_dump cada 6 horas. Dumps comprimidos enviados a Oracle Object Storage (20 GB gratis). Retención de 7 días (28 snapshots activos).</p> | <p><b>Snapshot de Boot Volume</b></p> <p>Snapshot semanal del servidor completo vía Oracle Cloud (5 snapshots gratuitos). Permite restaurar el servidor entero en menos de 30 minutos.</p> |
| <p><b>Monitoreo 24/7 vía Agente</b></p> <p>Agente en terminal monitorea CPU, RAM, disco, estado de Odoo, PostgreSQL y n8n. Alertas automáticas vía WhatsApp/email ante cualquier anomalía.</p>          | <p><b>Plan de Recuperación</b></p> <p>Documentación completa de disaster recovery. RTO (tiempo de recuperación) objetivo: menos de 1 hora. RPO (pérdida de datos) máximo: 6 horas.</p>     |

**¿Y si Bingird o Odoo SaaS se caen?**

Ningún servicio tiene 100% de uptime. La diferencia: si Bingird se cae, Mayfen no puede hacer nada excepto esperar. Si Odoo SaaS tiene un problema, hay que esperar a que Odoo SA lo resuelva. Con infraestructura propia, **Wagner Solutions tiene acceso completo al servidor y puede actuar de inmediato** — sin tickets, sin esperas, sin depender de terceros.

## Comparación de SLA y Control

| Aspecto                              | Bingird            | A: Community     | B/C: SaaS                 |
|--------------------------------------|--------------------|------------------|---------------------------|
| Uptime SLA                           | No publicado       | 99.95% (Oracle)  | 99.9% (Odoo)              |
| Acceso al servidor en caso de falla  | ✗ Ninguno          | ✓ Total (SSH)    | ✗ Ninguno                 |
| Quién resuelve si se cae             | Bingird            | Wagner Solutions | Odoo SA                   |
| Tiempo típico de respuesta           | Desconocido        | Inmediato        | 24/5 por email            |
| Backups bajo tu control              | ✗                  | ✓ Cada 6 hrs     | Parcial (descarga manual) |
| Restauración en caso de error humano | Depende de Bingird | <1 hora          | Depende de Odoo           |

**Veredicto sobre continuidad del servicio**

La infraestructura de Oracle Cloud es de nivel enterprise. Odoo Community es software probado en producción. Con backups cada 6 horas, monitoreo 24/7 y acceso SSH directo, la continuidad del servicio en Community es **robusta, predecible y bajo el control de Mayfen.**

## Análisis por Escenario — ¿Qué le Conviene a Mayfen?

**RECOMENDADO**

### Escenario A: Odoo Community + Wagner Hub

El costo recurrente más bajo del mercado (~\$100.000/mes). Sin límite de usuarios: si Mayfen crece, no paga más licencias. Trinity opera sin restricciones con acceso total al sistema. El ecosistema Wagner Hub (Metabase, n8n, Redis, agentes AI) funciona al 100% de su potencial porque tiene acceso directo a PostgreSQL. La inversión adicional del conector de facturación electrónica (\$1.500.000) se paga sola en menos de un año con el ahorro en licencias. Soberanía total: los datos están en la infraestructura de Mayfen.

### Escenario B: Odoo SaaS Standard — No recomendado

Parece atractivo por el precio de licencia (\$158.000/mes), pero la restricción de External API es un deal-breaker. Trinity no puede conectarse al ERP, n8n no puede automatizar contra Odoo, y Metabase solo accede a datos con delay. Sumando el Success Pack obligatorio (~\$5.391.000), **la inversión inicial termina siendo casi el doble que Community, con menos funcionalidad**. Es una opción que queda a medio camino.

### Escenario C: Odoo SaaS Custom — Viable pero costoso

La única opción SaaS que permite integrar Trinity vía API. Incluye facturación electrónica nativa, Studio y multi-company. Solución completa, pero a costo significativamente mayor: ~\$311.000/mes en licencias, más Success Pack de implementación, más hosting separado para Wagner Hub. **A 3 años cuesta \$13 millones más que Community**. Recomendable solo si Mayfen prefiere no gestionar infraestructura propia.

## Resumen Ejecutivo — Los Números Clave

| Métrica clave             | A: Community  | B: Standard     | C: Custom       |
|---------------------------|---------------|-----------------|-----------------|
| Inversión inicial total   | \$5.6M        | \$9.2M          | \$9.2M+         |
| Costo mensual recurrente  | \$100K        | \$158K          | \$311K          |
| Total a 3 años            | \$9.2M        | \$16.9M         | \$22.4M+        |
| Trinity conectado al ERP  | ✓             | ✗               | ✓               |
| Dashboards en tiempo real | ✓             | Con delay       | Vía sync        |
| Usuarios ilimitados       | ✓             | ✗               | ✗               |
| Soberanía de datos        | ✓ Total       | Servidores Odoo | Servidores Odoo |
| Facturación electrónica   | Vía SimpleAPI | Nativa          | Nativa          |

## Lo Que Gana y Pierde Mayfen en Cada Escenario

### ✓ Si elige Community (A) — Gana

El costo recurrente más bajo: ~\$100K/mes  
 Inversión inicial más baja: \$5.6M total  
 Usuarios ilimitados sin costo adicional  
 Trinity con acceso completo al ERP  
 Dashboards Metabase en tiempo real  
 n8n automatiza cualquier proceso  
 100% de control sobre datos y sistema  
 Independencia total de proveedores

### ⚠ Si elige Community (A) — Acepta

Facturación electrónica vía servicio externo (SimpleAPI), no nativa  
 Wagner Solutions es responsable del uptime (no Odoo SA)  
 Actualizaciones de versión requieren trabajo manual  
 Sin Odoo Studio para personalización visual  
 Reportes contables avanzados vía Metabase (no nativos)  
 Requiere mantener parches de seguridad

### ✓ Si elige SaaS Custom (C) — Gana

Facturación electrónica nativa con el SII  
 Odoo se encarga del hosting, backups y upgrades  
 Soporte oficial de Odoo SA 24/5  
 Odoo Studio para personalización sin código  
 Reportes contables avanzados nativos  
 Actualizaciones automáticas de versión

### ⚠ Si elige SaaS Custom (C) — Acepta

Costo recurrente 3x mayor: ~\$311K/mes  
 \$13M+ más caro a 3 años que Community  
 Cada usuario nuevo cuesta ~\$44.000 CLP/mes  
 Datos en servidores de Odoo (no propios)  
 Wagner Hub necesita hosting separado  
 Success Pack obligatorio (~\$5.4M)  
 Dependencia de Odoo SA para cambios estructurales

## ¿Por Qué No Recomendamos el Escenario B (Standard)?

### El plan Standard es una trampa de valor para este proyecto

Paga casi lo mismo que Custom en inversión inicial (por el Success Pack), pero **pierde las dos funcionalidades más importantes**: API externa y Studio. Sin API, Trinity queda desconectado, n8n no puede automatizar, y Metabase muestra datos con delay. Es como comprar un auto sin motor: se ve bien, pero no llega a ningún lado. Si se va a invertir en SaaS, que sea Custom. Pero incluso así, Community sigue siendo más conveniente.

### La Pregunta Real para Gabriel

No es "¿Community o SaaS?" — es: "**¿Prefiero pagar \$9 millones por todo, o \$22 millones por lo mismo con la comodidad de que otro administre el servidor?**" Ambas opciones son infinitamente mejores que seguir con Bingird. La diferencia está en cuánto ahorro quiere maximizar y cuánto control quiere tener.

# Próximos Pasos

Independientemente del escenario elegido, la Fase 1 ya está en marcha. Esto es lo que viene.

## Fase 1 — En Ejecución

|                                      |                                       |
|--------------------------------------|---------------------------------------|
| ✓ Infraestructura Oracle Cloud       | ✓ PostgreSQL como fuente de verdad    |
| ✓ n8n sincronizando datos de Bingird | ✓ Dashboards ejecutivos en Metabase   |
| ✓ Agente Mayfen (WhatsApp + Web)     | ✓ Trinity integrado vía API a Bingird |

Con la Fase 1 operativa, Mayfen tiene tiempo para evaluar este informe, experimentar con las herramientas de IA y datos unificados, y decidir cómo proceder con la Fase 2 sin presión. Bingird sigue funcionando en paralelo — no hay riesgo de interrupción.

## Fase 2 — Decisión Pendiente

Una vez que Gabriel defina el escenario preferido, Wagner Solutions ajusta el alcance, timeline y presupuesto de Fase 2 en consecuencia. La propuesta comercial original detalla el alcance completo del Escenario A (Community). Si se opta por Escenario C (SaaS Custom), se reformula incorporando los costos del Success Pack y las diferencias en implementación.

### Paso 1

#### Revisar este informe y resolver dudas

Wagner Solutions está disponible para una reunión de revisión donde podemos profundizar en cualquier punto del análisis.

### Paso 2

#### Verificar disponibilidad de API en Bingird

Confirmar que el plan contratado por Mayfen en Bingird permite acceso vía API para la integración de Trinity y la sincronización automática de datos en Fase 1.

### Paso 3

#### Definir escenario preferido para Fase 2

Gabriel elige entre Escenario A (Community) o Escenario C (SaaS Custom). No recomendamos Escenario B (Standard).

### Paso 4

#### Ajustar propuesta Fase 2 y confirmar

Se ajusta el alcance según la decisión y se inicia la ejecución. La Fase 2 completa se ejecuta en 6 semanas adicionales.

## Transparencia Ante Todo

Este informe fue preparado para que Mayfen tome la mejor decisión posible, con datos concretos y sin sesgos. Wagner Solutions está preparado para ejecutar cualquiera de las dos rutas viables con el mismo nivel de compromiso y calidad. La decisión es de Mayfen — nosotros nos encargamos de que funcione.

PREPARADO POR WAGNER SOLUTIONS AI

**Andrés Serey**

PARA COMERCIALIZADORA MAYFEN SPA

**Gabriel Vergara**